



Head of Sales APAC & Middle East **Angelika Brandenburger**



Als Head of Sales APAC & Middle East leitet und koordiniert Angelika das Kundenbeziehungsmanagement in den Regionen APAC & Middle East.

Davor leitete Angelika als Managerin Marketing & Business Development sechs Jahre lang RWE TIs Markenimplementierung und externe Kommunikationsstrategie sowie alle operativen Marketingaktivitäten. Darüber hinaus unterstützte Angelika unsere Geschäftsentwicklungsaktivitäten weltweit.

Am Standort Essen bringt Angelika > 15 Jahre Erfahrung und Fachkompetenz im Management von Kunden und damit verbundenen Marketing-, Produkt- und Kommunikationsthemen in der Energiebranche mit. Durch ihre Arbeit für

Energieunternehmen, die sich im strukturellen Wandel behaupten müssen, hat Angelika ein ausgeprägtes Gespür für die Auswirkung von Veränderungen auf Geschäftsmodelle, Kundenorientierung, Marketingstrategien und -aktivitäten. Mit ihrem betriebswirtschaftlichen Hintergrund und ihrer Vertrautheit in der Kooperation und Zusammenarbeit in Teams verbessert Angelika ständig die Art und Weise, wie RWE TI mit seinen Kunden kommuniziert. Dabei stellt sie eine Konsistenz auf allen Kommunikationskanälen sicher.

Gebürtig aus Süddeutschland, erlangte Angelika ihr Diplom als Betriebswirtin (Schwerpunkt Marketing) an der Fachhochschule Rosenheim, bevor es sie schließlich ins Ruhrgebiet verschlug.

1 Was gefällt Ihnen an Ihrer Arbeit besonders gut?



Positives Feedback von meinen Kollegen.

2 Warum haben Sie sich für RWE TI entschieden?



Mit einem Wort: Menschen. Die Qualitäten meiner Kollegen und Kolleginnen aus dem technischen Bereich so darzustellen, dass es potenzielle Kunden anspricht und die Vorteile vermittelt, die eine Zusammenarbeit mit uns hat – das ist eine Herausforderung, die ich leidenschaftlich gerne annehme!

3 Welche drei Wörter beschreiben Sie am besten?

ooo

Engagiert. Umsichtig. Kompetent.

4 „Sie erhalten die beste Lösung!“ – Diese Botschaft bedeutet für mich:



Ich möchte herausfinden, was Ihnen wirklich wichtig ist. Ich vermittele Ihnen jemanden, der Sie bestmöglich unterstützen kann – mich selbst oder einen Kollegen/eine Kollegin.